

Szanowni Państwo,

Eurofinance Training Sp. z o.o. zaprasza na szkolenia dla inwestorów realizowane dla **Łódzkiej Agencji Rozwoju Regionalnego SA** w ramach projektu **Gildia Aniołów Biznesu**.

## „AKADEMIA ANIOŁÓW BIZNESU”

**Gildia Aniołów Biznesu** ma na celu umożliwienie nawiązania biznesowej współpracy pomiędzy innowacyjnymi przedsiębiorstwami z sektora MŚP i odpowiedzialnymi biznesowo prywatnymi inwestorami zainteresowanymi wejściem kapitałowym w realizowane przedsięwzięcia.

Projekt swoim zasięgiem obejmuje województwa łódzkie, mazowieckie i pomorskie.

**Gildia Aniołów Biznesu** została stworzona w oparciu o trzy najważniejsze zasady:

**POUFNOŚĆ** – Z uwagi na najwyższą wartość informacji przekazywanych nam przez projektodawców zapewniamy najwyższe standardy bezpieczeństwa danych. Zgłaszane projekty analizowane są wyłącznie przez ekspertów Gildii Aniołów Biznesu. Najlepsze projekty udostępniamy tylko zarejestrowanym w GAB Aniołom Biznesu. Wszystkie strony wiąże specjalna umowa o poufności.

**PARTNERSTWO** – Zarówno projektodawcy jak i Anioły Biznesu przystępują do Gildii na równych zasadach. Projektodawca przedstawia informacje o projekcie, a Anioł Biznesu o swojej ofercie inwestycyjnej z zachowaniem należytej staranności. Wspieramy obie strony, aby skutecznie doprowadzić do podpisania uczciwej umowy inwestycyjnej.

**PRZEJRZYSTOŚĆ** – Proces zgłaszania, oceny i udostępniania projektów Aniołom Biznesu prowadzimy w otwarty i przejrzysty dla obu stron sposób.

Dla Aniołów Biznesu GAB jest sposobem na dotarcie do ciekawych projektów o wysokim potencjale wzrostu, dających szansę nie tylko na ponadprzeciętny zysk, ale również możliwość aktywnego dzielenia się z młodymi założycielami firm swoją wiedzą i kompetencjami.

**Celem organizacji szkoleń jest:**

- Zapoznanie uczestników z problematyką zewnętrznych **źródeł finansowania przedsięwzięć biznesowych**, z naciskiem na tematykę **inwestycji kapitałowych**
- **Charakterystyka metod wyceny** – podejście majątkowe, dochodowe i porównawcze
- Zakres i organizacja badania **due diligence oraz zarządzania inwestycją**
- Przedstawienie zasad **Nadzoru Właścicielskiego**

**Inwestowanie w ramach sieci Aniołów Biznesu umożliwia dostęp do najlepszych starannie wybranych projektów, wsparcie ekspertów oraz wymianę doświadczeń pomiędzy Aniołami Biznesu.**

W celu uzyskania szczegółowych informacji, proszę o kontakt.

Numery kontaktowe:

tel.: +48 22 83 01 310 lub +48 22 83 01 340

tel. kom.: +48 609 124 124 fax: +48 22 83 00 090

e-mail: [training@eurofinance.com.pl](mailto:training@eurofinance.com.pl); <http://www.eurofinance.com.pl>

Z poważaniem,

Małgorzata Cieślak - Cieciora  
Koordynator Projektu

# „AKADEMIA ANIOŁÓW BIZNESU”

8.30 – 9.00 Rozpoczęcie

9.00 – 10.30

## **IDENTYFIKACJA I ANALIZA CELU INWESTYCJI KAPITAŁOWEJ**

- Wprowadzenie
- Cele inwestowania
- Koncepcja Business Angels jako inwestorów
  - Charakterystyka Business Angels
  - Instytucje i podmioty wspierające Business Angels – zakres wsparcia
- Identyfikacja i wybór celu inwestycji
- Due diligence
  - Podejście i cele,
  - Zakres i organizacja badania due diligence
  - Przykłady praktyczne
- Wycena wartości
  - Charakterystyka metod wyceny – podejście majątkowe, dochodowe i porównawcze
  - Zastosowanie poszczególnych metod wyceny
  - Czynniki ryzyka i błędy w wycenach
- Analiza efektywności potencjalnej inwestycji

10.30 – 10.45 Przerwa kawowa

10.45 – 12.15

## **ZAWARCIE TRANSAKCJI**

- Koncepcja transakcji – kontrola, korzyści, ryzyko
- Dokumentacja transakcyjna
- Umowa kupna sprzedaży
- Umowa inwestycyjna
  - Odpowiedzialność stron
  - Sposób zarządzania spółką
  - Kontrola finansowa i operacyjna
  - Sposoby redukcji ryzyka inwestora
  - Uwagi praktyczne

12.15 – 13.00 Przerwa na lunch

13.00 – 14.30

## **ZARZĄDZANIE INWESTYCJĄ**

- Zasady nadzoru właścicielskiego
- Dostęp do informacji
- Sposoby reakcji na nieprawidłowości
- Obszary konfliktowe i sposoby rozwiązywania konfliktów
- Aktywne wsparcie spółki – podejścia i metody
- Praktyka nadzoru właścicielskiego - przykłady
- sposoby wyjścia z inwestycji
  - sprzedaż inwestorowi branżowemu
  - upublicznienie
  - inne
- Przygotowanie spółki do sprzedaży

Podsumowanie i zakończenie szkolenia.