

Szanowni Państwo,

Eurofinance Training Sp. z o.o. zaprasza na szkolenia dla inwestorów realizowane dla **Łódzkiej Agencji Rozwoju Regionalnego SA** w ramach projektu **Gildia Aniołów Biznesu**.

„AKADEMIA ANIOŁÓW BIZNESU”

Gildia Aniołów Biznesu ma na celu umożliwienie nawiązania biznesowej współpracy pomiędzy innowacyjnymi przedsiębiorstwami z sektora MŚP i odpowiedzialnymi biznesowo prywatnymi inwestorami zainteresowanymi wejściem kapitałowym w realizowane przedsięwzięcia.

Projekt swoim zasięgiem obejmuje województwa łódzkie, mazowieckie i pomorskie.

Gildia Aniołów Biznesu została stworzona w oparciu o trzy najważniejsze zasady:

POUFNOŚĆ – Z uwagi na najwyższą wartość informacji przekazywanych nam przez projektodawców zapewniamy najwyższe standardy bezpieczeństwa danych. Zgłaszane projekty analizowane są wyłącznie przez ekspertów Gildii Aniołów Biznesu. Najlepsze projekty udostępniamy tylko zarejestrowanym w GAB Aniołom Biznesu. Wszystkie strony wiąże specjalna umowa o poufności.

PARTNERSTWO – Zarówno projektodawcy jak i Anioły Biznesu przystępują do Gildii na równych zasadach. Projektodawca przedstawia informacje o projekcie, a Anioł Biznesu o swojej ofercie inwestycyjnej z zachowaniem należytej staranności. Wspieramy obie strony, aby skutecznie doprowadzić do podpisania uczciwej umowy inwestycyjnej.

PRZEJRZYSTOŚĆ – Proces zgłaszania, oceny i udostępniania projektów Aniołom Biznesu prowadzimy w otwarty i przejrzysty dla obu stron sposób.

Dla Aniołów Biznesu GAB jest sposobem na dotarcie do ciekawych projektów o wysokim potencjale wzrostu, dających szansę nie tylko na ponadprzeciętny zysk, ale również możliwość aktywnego dzielenia się z młodymi założycielami firm swoją wiedzą i kompetencjami.

Celem organizacji szkoleń jest:

- Zapoznanie uczestników z problematyką zewnętrznych **źródeł finansowania przedsięwzięć biznesowych**, z naciskiem na tematykę **inwestycji kapitałowych**
- **Charakterystyka metod wyceny** – podejście majątkowe, dochodowe i porównawcze
- Zakres i organizacja badania **due diligence oraz zarządzania inwestycją**
- Przedstawienie zasad **Nadzoru Właścicielskiego**

Inwestowanie w ramach sieci Aniołów Biznesu umożliwia dostęp do najlepszych starannie wybranych projektów, wsparcie ekspertów oraz wymianę doświadczeń pomiędzy Aniołami Biznesu.

W celu uzyskania szczegółowych informacji, proszę o kontakt.

Numery kontaktowe:

tel.: +48 22 83 01 310 lub +48 22 83 01 340

tel. kom.: +48 609 124 124 fax: +48 22 83 00 090

e-mail: training@eurofinance.com.pl; <http://www.eurofinance.com.pl>

Z poważaniem,

Małgorzata Cieślak - Cieciora
Koordynator Projektu

„AKADEMIA ANIOŁÓW BIZNESU”

8.30 – 9.00 Rozpoczęcie

9.00 – 10.30

IDENTYFIKACJA I ANALIZA CELU INWESTYCJI KAPITAŁOWEJ

- Wprowadzenie
- Cele inwestowania
- Koncepcja Business Angels jako inwestorów
 - Charakterystyka Business Angels
 - Instytucje i podmioty wspierające Business Angels – zakres wsparcia
- Identyfikacja i wybór celu inwestycji
- Due diligence
 - Podejście i cele,
 - Zakres i organizacja badania due diligence
 - Przykłady praktyczne
- Wycena wartości
 - Charakterystyka metod wyceny – podejście majątkowe, dochodowe i porównawcze
 - Zastosowanie poszczególnych metod wyceny
 - Czynniki ryzyka i błędy w wycenach
- Analiza efektywności potencjalnej inwestycji

10.30 – 10.45 Przerwa kawowa

10.45 – 12.15

ZAWARCIE TRANSAKCJI

- Koncepcja transakcji – kontrola, korzyści, ryzyko
- Dokumentacja transakcyjna
- Umowa kupna sprzedaży
- Umowa inwestycyjna
 - Odpowiedzialność stron
 - Sposób zarządzania spółką
 - Kontrola finansowa i operacyjna
 - Sposoby redukcji ryzyka inwestora
 - Uwagi praktyczne

12.15 – 13.00 Przerwa na lunch

13.00 – 14.30

ZARZĄDZANIE INWESTYCJĄ

- Zasady nadzoru właścicielskiego
- Dostęp do informacji
- Sposoby reakcji na nieprawidłowości
- Obszary konfliktowe i sposoby rozwiązywania konfliktów
- Aktywne wsparcie spółki – podejścia i metody
- Praktyka nadzoru właścicielskiego - przykłady
- sposoby wyjścia z inwestycji
 - sprzedaż inwestorowi branżowemu
 - upublicznienie
 - inne
- Przygotowanie spółki do sprzedaży

Podsumowanie i zakończenie szkolenia.